

Роман ЧЕРНЯК: «Ніяка війна не зупинить бізнес»

Гендиректор «АвтоКрАЗу» – про умови праці на заводі, зарплату і перспективи. Головна мета, яку ставить підприємство – вихід на ринок Євросоюзу.

Про роботу і зарплату

– Романа Євгеновичу, на фоні падіння виробництва на підприємствах ми бачимо, що «АвтоКрАЗ», навпаки, показує зростання, у тому числі за рахунок військових замовлень. А як позначилося зростання виробництва на умовах роботи працівників автозаводу, їхніх зарплатах?

– У нас одна із найвищих зарплат у Кременчуці, понад 3200 грн. Є робітники, які отримують і по 7-10 тис грн. Але це висококваліфіковані робітники, які працюють у три зміни або в особливих умовах: шкідливих та гарячих цехах.

– Чи веде ви прийом на роботу? Якщо веде, то на які вакансії?

– Масового прийому немає, він відбувся раніше. Протягом року люди приходили на завод. І звичайні масові вакансії – слюсар-складальник, пресувальник, токар та інші – заповнені. Але ми завжди раді, коли до нас приїде людина високої кваліфікації – чи то електрик, чи шліфувальник, чи верстатник, чи конструктор, чи технолог. Знайдемо місце, приймемо на роботу. За останні півроку «КрАЗ» працює загалом з близько півсотні людей зі сталеливарного заводу. На сьогодні, втрачуючи, що безробітних на ринку праці стало більше, підвищили вимоги і зробили жорсткішими умови прийому.

– Люди скаржаться на холод у цехах, чи можна вирішити цю проблему?

– Завод створювався на голому місці за військовими технологіями. У 1945 році інше працювати і думати не могли. Дах над головою – уже добре. Тим біль-

ше, що в рамках Радянського Союзу був безплатний газ. На заводі працювало 2 котли, які видавали 100 тонн пари на годину, і 5 газових опалювальних котлів. Була окрема гілка підключення до ТЕЦ. Газ не вважався за цінність і не надавалося значення енергозбереження, цехи були одинарного засклення, стіни – з тонкого бетону. Опалювати в цих умовах – просто розоритися. Тому працюємо по двох напрямках: перше – енергозбереження, друге – економічна генерація. Замінюємо одинарне скло на тришаровий полікарбонат. Де можливо, робимо подвійне засклення, утеплюємо стіни. Зайнялися генерацією: планували купити три твердпаливні котли і зробити власну котельню на альтернативних видах палива. Зараз уже купили і запустили автономну міні-котельню, яка опалює побутові приміщення складального виробництва. Людина може прийти, прийняти гарячий душ, переодягтися. Як мінімум, дві котельні плануємо поставити до кінця зими. Крім цього, ми в цехах поставили багато приладів, які обігривають певне робоче місце, та дизельні теплові пушки. Приміщення цехів дуже високі – такого зараз в автомобільній промисловості вже немає. Де можливо, робимо налякані стелі, відкасмо частину зайвого об'єму, щоб не гріти повітря. Весь завод неможливо опалити в умовах жорсткої економії та наявності величезних площ виробничих приміщень. Але ми цією проблемою займаємося, і, думаю, через пару років вона не стоятиме взагалі. Є тепло від електричних ліварних печей і процес охолодження. І це тепло можна пустити на опалення приміщень. І таких тем багато.

« Ми планували набагато кращі показники у грудні, листопаді, але знайшли ворога там, де його абсолютно не чекали. Найбільшим сепаратистом є обленерго, яке щодня відключає нам електроенергію. »

Роман Черняк, гендиректор ПАТ «АвтоКрАЗ»

Підсумки і плани

– Як ви оцінюєте підсумки, уроки та досягнення в 2014 році?

– Рік ще не закінчився, багато чого може статися. Ми планували набагато кращі показники у грудні, листопаді, але знайшли ворога там, де його абсолютно не чекали. Найбільшим сепаратистом є обленерго, яке щодня відключає нам електроенергію. Я розумію, можна відключити рекламу. Іду зранку на роботу – «McDonalds» весь світиться. Відключить його, там що, робітник обідас? Там сидить 1-2 людини. А «КрАЗ» не відключайте, бо ми робимо техніку для озброєння та захисту країни! Уявіть собі: у нас три печі по 3,5 тонн. Іде безперервний процес: вариться сталь. І раптом – відключення без попередження! Вся праця навіщесть. Щоб не зіпсувати печі, рідина виливається на землю, в ями. Усе поховано – гроші, плани! Люди чекають, коли вимкнеться електрика – і все по новий. Нам кажу: переходьте на роботу в нічні зміни. А в нас термічний та ліварний цехи так і працюють – у нічні зміни. На нас держава покладе зобов'язання: в термінах, якості, кількості ставить граничну ціну. І тут – відключили електроенергію, а з мене ж зобов'язань ніхто не зняв! Тому не знаю, як ми будемо підбивати підсумки. До того ж принизив поставку двигунів Ярославський моторний завод. Ми до цього готові, нас це не налякало і не зупинило.

– Які двигуни, замість ярославських, ви використовуватимете?

– Різні: Toyota, Ford, Cummins, Weichai. Ми готові – не сидіти і не чекати. Росія нам відмовила і в постачанні світлового обладнання (фари тощо). В Україні виробляють дещо інше. Але нічого, ми пристосуємося до того, що є у нас.

– Ну, це процес зрозумілий. Росія не хоче підтримувати українську армію.

– Росія – не хоче, а Україна купує автомобілі в Росії! Останні закупили: пожежні машини на суму 13 млн грн. на шасі КамАЗ. Це тоді, коли ми воюємо з Росією, і власник 50% акцій підприємства – це «Ростехнології», тобто міністерство оборони Росії. Як про це можна говорити спокійно?

– Але свого часу Арсен Аваков прокоментував ситуацію із закупівлями в Росії, сказавши, що КрАЗ не встигає виконувати ті замовлення, які вже є. Що ви скажете з цього приводу?

– Ми встигаємо виконувати замовлення, і не лише для нашої армії. Зараз стоять на відвантаженні за кордон 200 комерційних автомобілів – якби наша армія стільки купувала. Хоча ніж у спину обленерго втрапляє, але ми не зриваємо терміни, зробимо все, як належить. Якщо

потрібно, домовимося і з закордонними партнерами про відстрочку, але для нашої армії зробимо у строк.

– На скільки автомобілів ви вийдете на кінець року?

– Не знаю! Ось ми зараз з вами розмовляємо, а з 10 і ранку відключений ліварний цех і турбіни. Так, у нас є план – 170 автомобілів на місяць. Але ми «валімо» план, бо другий тиждень поспіль відключають електроенергію. Ми написали всюди – в усі інстанції: і в Генпрокуратуру, і в СБУ, і міністру палива та енергетики. Поки що за два тижні реакції жодної.

– Як щодо планів на майбутній рік?

– Плани на 2015 рік – близько 2000 автомобілів. Якщо будуть відключення електроенергії у січні лютому, то цей план буде провальним. Якщо ні – виконаємо. Зараз парламент затверджує бюджет наступного року. Сподіваємось, що будуть замовлення і на КрАЗі. Будуть військові, комунальні замовлення – добре, дякуємо. Не будуть – шукатимемо інші ринки. Ми постійно працюємо на дальні ринки, не розраховуючи на бюджет. Система бюджетних закупівель складна і забюрократизована. Сподіваюсь, що нинішній уряд її зламає. В рамках річного бюджету формується держдержзамовлення. Потім проходить процедура узгодження, укладення договорів – і раніше, ніж у березні, на військові замовлення не слід чекати.

– Яка частина автомобілів, що виробляються – військові замовлення?

– Менше половини.



АВТОСЕР ФОТО ОЛЕКСАНДР ГРИЧЕНКО

Про новинки та європейський ринок

– Якщо ви говорите, що на початок року не розраховуєте на військові замовлення, то ринок якої країни ви вважаєте найбільш перспективним?

– Кожен клієнт, який замовляє хоча б один автомобіль, для нас важливий, бо завтра він може вирости у гіганта-замовника. Ми працюємо на всі ринки. На перший квартал є напрацювання – закордонні контракти. Традиційно пріоритетні ринки – Африки, Близького Сходу, Південно-Східної Азії, Латинської Америки. Хоча ми впритул працюємо над розширенням цивільної ланки автомобілів і виходом на ринок Європейського Союзу, де нас раніше не було. Нас цікавить цей ринок, сертифікація до їхніх вимог.

– Як швидко ви зможете пройти цю сертифікацію?

– Ми потрапили в неприємну ситуацію. Почали сертифікувати на полігоні НАМ в Російській Федерації, бо в Україні немає таких умов. На жаль, зіткнулися з тим, що є переорієнтувалися на полігон «Автототуз» в Угорщині. Звичайно, це інші умови. Томи сертифікаційної документації треба перекласти на англійську, це інший менталітет і інший підхід. Але, сподіваюсь, у 1-му пів-

річчі отримаємо сертифікат на першу модель. Це буде «батько сімейства» автомобілів з екологічною нормою Євро-5.

– Які новинки видасть «АвтоКрАЗ» у наступному році?

– Нові комунальні автомобілі, нова військова техніка, автомобілі спеціального призначення. Ми виведемо на наступний рік безкапотний ізотермічний фургон – холодильну установку для розвезення м'яса. Буде військовий позашляховик і більше спеціалізованої техніки – переставляємо ту техніку, під якою вже зносилися шасі, на нові, а також створюватимемо нові види озброєння на базі наших автомобілів. Нові радіолокаційні станції, станції радіоелектронного глушіння, нові ракетно-артилерійські комплекси та автомобілі спецобслуговування. Ми виготовили автомобіль колісної формули 8x8, який поставимо на військові рейки. Це буде бойовий автомобіль.

– Чи є рекламація з приводу продукції заводу, як завод на них реагує?

– Так, рекламація є, ми їх усуваємо і реагуємо так, щоб не допускати їх у подальшому. На сьогодні працюємо над впровадженням міжнародного автомобільного стандарту якості ISO/TS 19649. Усі автомобільні концерни, як і ми, займаються його впровадженням. Там більш жорстко вписані процеси і вимоги, починаючи з проектування – до чистоти і якості робочого місця, чітких інструкцій.

– У зв'язку з останніми подіями, наскільки скоротився експорт в Росію і чи є він взагалі?

– Ні, ні є. Ніяка війна не зупинить бізнес. Рано чи пізно вона закінчиться, сторони домовляться. Треба жити і рухатися далі. Це розуміють і наші партнери. Є такі ніші, де КрАЗи були і є монополістами, наприклад нафтогазовий комплекс. Машинобудівні заводи, які для нього виготовляють важку спецбудову, альтернативи крАЗівському шасі не мають. Потрібні роки, щоб замінити КрАЗ: спроектувати, адаптувати та випробувати автомобіль в умовах тайги чи тундри.

– Раніше експорт КрАЗів у Росію складав до 70%, скільки зараз?

– Кожен місяць по-різному, від 10 до 20%.



Головний конвеєр ПАТ «АвтоКрАЗ» працює повний місяць.

Робітник із вищою освітою отримувє 3 тисячі гривень

«Телеграф» проїхався цехами та подивився, як працює головний конвеєр на підприємстві. Там саме склалися 13 авто – комерційне замовлення. У цехах холодно – Роман Черняк визнає, що температура лише 6-10 градусів. Але на робочих місцях встановлені електричні обігрівачі, які гріють локально робоче місце.

На «розумному» газорізальному станку з програмним керу-

ванням, який виготовляє деталі із металевих листів, працює оператор Микола Головка. Каже, що цей станок обслуговує вже 7 років, а взагалі на заводі працює 10 років. У Миколи вища освіта – закінчив Київський політехнічний університет, спеціальність – обробка металу тиском.

– На цій дільниці практично в усіх робітників вища освіта, – каже Микола.

– Яку оплату отримує за свою роботу такий



На верстатах з програмним управлінням працюють в основному, робітники з вищою освітою

фахівець, як ви? – По-різному, все залежить від кількості відпрацьованого часу. Близько 3 тисяч, буває ще премія. Але не так часто, як хотілося б.

Поспілкувалися ми й із ветераном заводу. Володимир Арасланов працює тут уже 42 роки, зараз він помічник майстра – відповідає за забезпечення конвеєра деталями. Заробляє «чистими» 1800-2000

грн. Зарплата теж залежить від кількості відпрацьованого часу. Звичайно, якщо порівнювати з радянським часом, ми втратили багато менше автомобілів. Але багато більше моделей. Пішли серйозні машини, оснащені технікою. Встановлюємо на них і комп'ютери, і кондиціонери – це все додатковий час на виготовлення, – каже ветеран заводу.



КрАЗ завершив відправку Нацгвардії партії броньованих вантажівок КрАЗ-Raptor. Загалом було замовлено 10 штук.

«Раптори» поїхали на війну

КрАЗ завершив відправку Нацгвардії партії броньованих вантажівок КрАЗ-Raptor. Загалом було замовлено 10 штук.

Спеціалізований броньований автомобіль Raptor – APC – КрАЗ – це машина для транспортування підрозділів в умовах бойових обстановок. Створена на базі шасі КрАЗ 6322. Маса 25,2 тону. Броньована сталею STANAG 4569. Обладнана броньованим склом і бійницями.

За необхідності можна вести бій безпосередньо в русі. Обладнана броньованою капсулою для 24 бійців. Машина з автономним кондиціонуванням, опаленням і аварійними люками. Є можливість використовувати її як стаціонарний пункт оборони (блокпосту).



З гарячого регіону

Як показали себе «Кугури» на війні

Кременчуцький броньовик «Кугура» вивезав із засідки на дорозі між містом Щастя і селищем Новоайдар. Броньовик витримав 72 прямих потраплення та врятував життя бійцям АТО. Про це на своїй сторінці в соціальній мережі Facebook повідомив депутат Верховної Ради сьомого скликання Олександр Доній, опублікувавши відповідну фотографію.

Нещодавно стало відомо, що завдяки броньованому «Кугуру» вдалося уникнути втрат серед особового складу українського прикордонного загону після обстрілу бойовиками у районі населеного пункту Трьохізбенка на ділянці Луганського прикордонного

Евакуатор-мастерня на колесах

З конвеєра КрАЗ зійшов новий автомобіль-евакуатор, який може слугувати як в умовах війни, так і в мирних цілях: транспортувати пошкоджену техніку або здійснювати дрібний ремонт прямо на місці.

«Телеграф» першим побачив новий автомобіль. Евакуатор – на шасі КрАЗ 6322 (колісна формула 6x6, 400 кіньєвських сил, швидкість до 100 км/год). На цій моделі евакуатора встановлений кран-маніпулятор НІАВ виробництва Швеції. Однак, за словами Романа Черняка, гендиректора ПАТ «АвтоКрАЗ», 80% комплекту-

юючих і устаткування автотранспорту, яка розміщена в кузові – українських виробників.

– Шліфувальний верстат – наш, полтавський. Спердильний – харківський. Компресор – теж харківський. Ящики (для інструментів – ред.) робимо ми самі, електростанція німецька, – розповідає Роман Черняк.

Навісне обладнання для транспортування – це розробка «АвтоКрАЗу», а виготовляє його Полтавський автоагрегатний завод.



«Автомобіль під час евакуації пораненого підірвався на міні, проте броне врятувала життя прикордонникам і пораненому військослужбовцю, які отримали незначні ушкодження. Тетяна ДОНЧЕНКО

ЗАВІЗУЄМО разом

Вартість дзвінків відповідно до тарифів Вашого оператора за 'хвіст'. Дієльні умови проантї та обмеження зазначені у офіційній документації.

ПАТ "Полтава-Авто"
Полтава, вул. В.Тирнівська, 1, тел.: 0(532)57-99-66.
Кременчук, вул. Московська, 10, тел.: 0(5366)5-32-81.